

# 10 причин присоединиться к партнерской программе поставщиков услуг Citrix для независимых поставщиков программного обеспечения



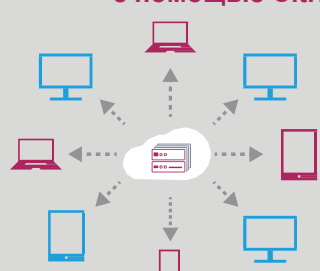
Стремитесь идти в ногу с развитием отрасли? Виртуализируйте свои приложения на базе ОС Windows® и выполняйте их доставку в среде SaaS (ПО как услуга) — и все это без необходимости в перекодировке или разработке специальных пользовательских приложений. Присоединившись к партнерской программе поставщиков услуг Citrix, вы сможете расширить спектр деятельности за счет услуг по подписке и улучшить показатели прибыли, предлагая клиентам то, что для них наиболее актуально, — самые современные решения на базе облачных технологий.

## Недостаточно убедительно? Вот 10 причин присоединиться к партнерской программе поставщиков услуг Citrix.



### Это то, что действительно нужно вашим клиентам.

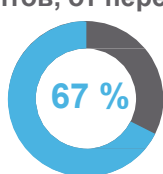
#### 1 Безопасная доставка веб-приложений и приложений SaaS на любое устройство с помощью Citrix Secure Browser:



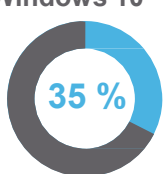
- без ограничений, налагаемых браузером или ОС;
- без ошибок совместимости при подключении;
- без использования VPN;
- без необходимости в управлении конечным устройством;
- оптимизированный процесс доставки;
- высокий уровень безопасности;
- снижение числа обращений в службу поддержки.

#### 2 Переход на ОС Windows 10 является источником проблем для многих клиентов, и вы можете помочь им в их решении.

По словам клиентов, от перехода на ОС Windows 10 <sup>1</sup> их удерживают:



проблемы с совместимостью приложений



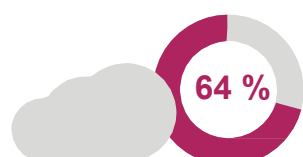
проблемы с переносом приложений



### Это привлекательный рынок с высоким спросом.



3 Согласно данным за 2018 г., пятая часть всех расходов на пакетное программное обеспечение и четверть всех расходов на облачные решения пришла на облачные решения <sup>2</sup>.



4 Согласно прогнозам на 2019 г., 64 % расходов на публичные облачные инфраструктуры будет приходиться на рынок SaaS, объем которого составит 91,6 млрд долларов США <sup>3</sup>.



### Это широкие возможности для развития бизнеса.

5 Новые источники ежемесячного пассивного дохода позволяют повысить обороты вашей компании.

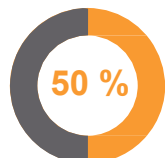


партнеров, специализирующихся на специальных технологиях, сообщают, что половина их прибыли формируется за счет пассивного дохода.

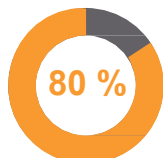


6 Снижение рисков и увеличение денежного потока без каких-либо предварительных платежей или лицензионных сборов — вы платите компании Citrix только после того, как получите оплату от вашего первого клиента.

7 Больше не нужно тратить средства на дорогостоящее оборудование и ЦОД: просто разворачивайте свои решения в Microsoft Azure или другом публичном облаке и управляйте денежным потоком по принципу ежемесячной подписки.



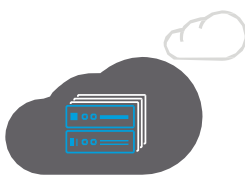
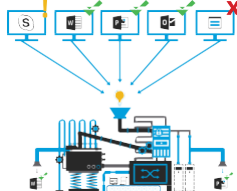
компаний, уже являющихся партнерами Citrix, перейдут на публичные облачные инфраструктуры в течение года.



партнеров Майкрософт сообщают о повышении рентабельности при переходе на доставку приложений через публичное облако в сравнении с использованием локальных систем.



### Присоединившись к партнерской программе поставщиков услуг Citrix, вы получите следующие преимущества.



8 Готовые к использованию руководства по продажам и маркетингу, включающие специальные материалы для независимых поставщиков программного обеспечения, которые помогут вам упростить и ускорить вывод новых решений на рынок.

9 Упрощение и автоматизация переноса приложений в облако путем проверки их совместимости с ОС Windows, браузером, средой виртуализации и хост-сервером с помощью Citrix AppDNA™.

10 Доступ к комплексному решению корпоративного класса для размещения приложений в облаке, включая средства для виртуализации приложений, десктопов и серверов, обеспечения безопасного доступа, а также балансировки нагрузок и проверки совместимости приложений.

### Готовы присоединиться к программе? →

Посетите страницу [CitrixServiceProvider.com](http://CitrixServiceProvider.com), чтобы ознакомиться с дополнительной информацией. Если вы хотите связаться с Citrix как можно скорее, напишите нам по адресу [CSP@citrix.com](mailto:CSP@citrix.com).

<sup>1</sup> TechValidate  
<sup>2</sup> Прогноз развития мирового рынка облачного ПО и SaaS на 2014–2018 гг. от компании Майкрософт (Worldwide SaaS and Cloud Software 2014-2018 Forecast)  
<sup>3</sup> Электронная книга Майкрософт по материалу IDC, серия «Современным партнерам Майкрософт», часть 1 «Богатство облачных возможностей» (The Modern Microsoft Partner Series, Part 1: The Booming Cloud Opportunity), 2016 г.  
<sup>4</sup> Сводный отчет по исследованию рентабельности облачных технологий Microsoft от компании MDC Research (Microsoft Cloud Profitability Scenarios Research Summary Report), май 2014 г.  
<sup>5</sup> Анализ глобальных тенденций в сфере предоставления услуг SaaS от компании Citrix (Desktop-as-a-Service Global Market Trends Report), 2015 г.  
<sup>6</sup> Исследование партнерской экосистемы Cloud OS от компании Майкрософт (Cloud OS Partner Ecosystem Research), 2014 г.