



CITRIX®

Как партнерская программа Citrix помогает поставщикам услуг привлекать клиентов, развивать бизнес и получать максимальную прибыль

Перевод клиентов на облачные технологии с помощью служб Citrix Workspace

CITRIX®

Partner
Service
Provider

Зачем поставщикам управляемых услуг (MSP) и поставщикам услуг хостинга присоединяться к партнерской программе поставщиков услуг Citrix

Вы сможете предлагать клиентам выгодные решения, стоимость которых определяется их фактическим использованием.

- Создавайте новые источники ежемесячного пассивного дохода.
- Повысьте **рентабельность до 45 %** благодаря решениям корпоративного класса для хостинга рабочих мест, позволяющим **повысить средний доход с каждого платящего пользователя.**
- Повышайте прибыль, развивайте и масштабируйте бизнес благодаря гибкой модели лицензирования пользователей с ежемесячными платежами по мере использования.



Зачем независимым поставщикам программного обеспечения (ISV) присоединяться к партнерской программе поставщиков услуг Citrix

Вы сможете адаптировать и масштабировать свой бизнес в соответствии с потребностями клиентов.

- Комплексное решение корпоративного класса для хостинга приложений
- Без необходимости в перекодировке или разработке специальных пользовательских приложений
- Без ошибок совместимости с устройством, ОС или браузером

Решения Citrix — залог процветания вашего бизнеса в будущем

Партнерские организации, являющиеся поставщиками услуг Citrix (CSP), обладают уникальной возможностью помогать своим клиентам на всех этапах их перехода на облачные технологии.

- **Быстрое заключение сделок.** С помощью Citrix Cloud вы сможете масштабировать свои операции, избегая при этом задержек, возникающих при использовании локальных ресурсов.
- **Ваше уникальное предложение.** Рынок услуг по предоставлению цифровых рабочих мест, включая DaaS (десктопы как услуга), EFSS (синхронизация и обмена корпоративными файлами) и NaaS (сетевые решения как услуга), все еще находится на ранних этапах развития. Не упустите шанс занять выгодную позицию.
- **Соответствие меняющимся запросам рынка.** Используя технологии и службы Citrix, вы сможете помочь своим клиентам оптимизировать мобильные рабочие процессы, упростить управление ИТ, а также легко и безопасно осуществлять масштабирование по мере развития бизнеса.
- **Технологические ресурсы.** Руководства по развертыванию, справочники по архитектуре, обучающие материалы и ваши личные технические специалисты по продажам — компания Citrix предоставляет все технологические ресурсы, которые помогут вам добиться успеха в сфере предоставления облачных услуг.
- **Помощь в выводе на рынок.** Воспользуйтесь руководствами по продажам и маркетингу, которые помогут вам ускорить вывод новых решений на рынок и стимулировать рост прибыли.

**Вы можете занять
достойное место
на рынке облачных
решений уже сегодня**

Станьте доверенным консультантом для ваших клиентов. Помогите им достичь поставленных целей и выстроить успешный цифровой бизнес, используя службы Citrix Workspace.

96 % международных предприятий уже активно используют облачными службами.

Вот то, что действительно нужно клиентам:

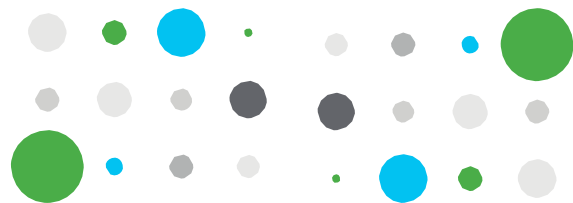


59 % компаний предпринимают активные меры по повышению эффективности эксплуатации ресурсов



42 % компаний предпринимают меры по повышению производительности труда.

Развитие бизнеса на рынке услуг по предоставлению цифровых рабочих мест в партнерстве с Citrix



Предоставление качественных решений корпоративного класса малым, средним и крупным клиентам

- **Работа с корпорациями.** Спрос на услуги по предоставлению цифровых рабочих мест стремительно растет по всему миру, однако на этом рынке все еще не так много участников. В 2017 г. использование услуг по предоставлению цифровых рабочих мест в крупных компаниях (более 500 сотрудников) выросло на 16 %.
- **Работа со средним бизнесом.** Помогайте клиентам среднего бизнеса в их переходе на облачные технологии, предоставляя им стратегические консультации, доступ к службам и услуги поддержки.
- **Работа с предприятиями малого бизнеса.** Вы можете обеспечить себе большое число клиентов в сфере малого бизнеса, предлагая пакеты от 25 цифровых рабочих мест и возможность оплаты по подписке. Около половины участников партнерской программы Citrix предоставляют услуги цифровых рабочих мест организациям, в которых работают менее 100 пользователей.

Формирование долгосрочных взаимоотношений с клиентами

- **Разрешение бизнес-проблем клиентов.** Помогайте компаниям внедрять подход BYOD (использование личных устройств пользователей), оптимизировать мобильные рабочие процессы, максимизировать производительность и обеспечивать непрерывность функционирования бизнеса.
- **Услуги SaaS.** Адаптируйте любое приложение Windows под формат SaaS без необходимости в перекодировке, обеспечивая клиентам мгновенную мобильность, скорость и масштабирование.
- **Адаптация к сезонным колебаниям спроса.** Используйте индивидуальный подход при работе с предприятиями, где спрос на услуги носит сезонный характер: например, образовательные учреждения демонстрируют высокий спрос в течение учебного года, финансовые организации — в период уплаты налогов, а предприятия торговли — в дни праздников и каникул.
- **Надежность и безопасность.** Предлагайте клиентам надежные сетевые решения, а также решения для совместной работы сотрудников, хранения файлов и обмена информацией.

Участники партнерской программы Citrix, ориентированные на максимальный рост и высокий средний доход из расчета на пользователя, работают с компаниями в следующих сферах:



Опрос, проведенный среди участников партнерской программы поставщиков услуг Citrix (Citrix Service Provider Center of Excellence Survey). © Citrix Systems Inc., 2017.

Citrix — ваш помощник в развитии бизнеса

Что может предложить участник партнерской программы Citrix

- Предлагайте службы Citrix Workspace в комплекте с вашими собственными услугами, такими как консультирование, интеграция, управление, сетевое взаимодействие, обслуживание и мониторинг.
- Ваши собственные разработки, выгодные предложения и специализированные отраслевые услуги помогут вам выделиться среди конкурентов.
- Используйте наши практические рекомендации, справочники по архитектурам и готовые инструменты продаж и маркетинга, чтобы эффективно масштабировать бизнес, повышая ценность предложений и сокращая риски.

Клиентам нужны надежные цифровые решения, и вы можете им их дать

- **Citrix Workspace:** цифровые рабочие места от компании Citrix позволяют обеспечить прозрачность использования и простоту управления для всех пользователей, приложений, десктопов, данных, конечных точек и устройств в организациях ваших клиентов.
- **Мобильные приложения, повышающие эффективность работы:** доставка мобильных приложений корпоративного класса, обеспечивающих ИТ-отдел надежными альтернативами для пользовательских служб электронной почты, просмотра страниц в Интернете и удаленного доступа.
- **Citrix Content Collaboration:** расширенные возможности доступа, совместной работы, рабочих процессов, управления полномочиями и интеграции, встроенные в защищенную контекстуальную интегрированную службу Citrix Workspace.

Какие преимущества дает партнерство с Citrix

- **Техническое руководство.** Мы поможем вам в создании и масштабировании многоклиентских инфраструктур, обеспечив доступ к руководствам по развертыванию, справочникам по архитектуре и консультациям опытных технических специалистов.
- **Никаких предварительных платежей или лицензионных сборов.** Вы платите компании Citrix только после того, как получите оплату от вашего первого клиента.
- **Готовые к использованию руководства по продажам и маркетингу.** Воспользовавшись нашими ресурсами, вы сможете ускорить вывод решений на рынок.



Партнеры Citrix прогнозируют рост рынка услуг по предоставлению цифровых рабочих мест

71 %

поставщиков услуг Citrix ожидают увеличение от услуг по предоставлению цифровых рабочих мест.

- **Citrix Networking:** повышение производительности, безопасности и отказоустойчивости приложений, доставляемых по Интернету посредством сетевых решений Citrix.
- **Единая доставка через Citrix Cloud:** упрощение доставки продуктов Citrix и управления ими путем создания гибридных служб предоставления цифровых рабочих мест на основе существующих локальных развертываний программного обеспечения.

Уникальность решений Citrix



Унифицированность

Клиенты получают доступ к функциям настройки, мониторинга и управления всей технологической инфраструктурой в одном месте, что обеспечивает непревзойденное удобство работы.



Контекстуальность

Благодаря технологиям машинного обучения цифровые рабочие пространства адаптируются к рабочим процессам клиентов, благодаря чему они могут выполнять свои задачи, где бы они ни находились, не боясь потенциальных угроз.



Безопасность

Цифровой периметр обеспечивает безопасный доступ и полную прозрачность функционирования сети и пользовательской экосистемы, что позволяет проактивно предотвращать возможные угрозы.

Решения Citrix — это исчерпывающий ответ на уникальные запросы отрасли и бизнеса

20 млн

пользователей службы Content Collaboration

15 млн

пользователей службы Virtual Apps and Desktops

750 000

цифровых рабочих мест, доставленных через облако

№ 1

В рейтинге

контроллеров доставки приложений три года подряд



Виртуализация приложений



Управление мобильностью предприятия



Синхронизация файлов и обмен ими



Сетевые решения

Присоединяйтесь к партнерской программе поставщиков услуг Citrix.

Получить подробную информацию можно уже сегодня.

Напишите нам по адресу csp@citrix.com

Посетите страницу www.citrixserviceprovider.com.

Присоединяйтесь к партнерской программе:

по ссылке www.citrix.com/csp