



## Citrix irá adquirir a Wrike para entregar espaço de trabalho digital moderno e promover o futuro do trabalho

Transação unifica líderes da plataforma de espaço de trabalho com solução best-in-class SaaS dando início a nova era de produtividade dos funcionários. Combinação acelera estratégia de transformação do modelo de negócios da Citrix e aumenta as expectativas gerais de crescimento futuro.

Fort Lauderdale, 19 de janeiro de 2021 – A [Citrix Systems, Inc.](#) (NASDAQ: CTXS), anunciou que firmou um acordo definitivo para adquirir a [Wrike](#), um líder reconhecido e em rápido crescimento no espaço de gerenciamento de trabalho colaborativo SaaS, por US \$ 2,25 bilhões em dinheiro. A Citrix também divulgou os lucros do quarto trimestre e do ano fiscal encerrado em 31 de dezembro de 2020 e publicou materiais adicionais, incluindo uma carta de rendimentos e uma apresentação para investidores, em seu site de Relações com Investidores <http://www.citrix.com/investors>.

A aquisição reunirá a poderosa [plataforma de trabalho digital](#) da Citrix, que fornece com segurança os recursos que um funcionário precisa para ser produtivo em uma experiência unificada, e a [solução inovadora de gerenciamento de trabalho](#) da Wrike, que agiliza a colaboração e a execução das tarefas, fornecendo aos funcionários ferramentas adicionais para trabalhar com eficiência e segurança onde quer que estejam. A adição dos recursos fornecidos pela nuvem do Wrike irá acelerar a transição do modelo de negócios da Citrix para a nuvem e a estratégia de se tornar uma plataforma completa de trabalho baseada em SaaS, atendendo às necessidades de vários grupos funcionais dentro da empresa.

A companhia combinada oferecerá aos clientes uma proposta de valor aprimorada por meio de soluções complementares, trazendo novas oportunidades de receita nas bases de clientes existentes e novas linhas de centros de compras de negócios, incluindo marketing, serviços profissionais e RH. Juntos, Citrix e Wrike atenderão mais de 400.000 clientes em 140 países. Além disso, após o fechamento, a Wrike terá acesso ao robusto [ecossistema de parceiros](#) da Citrix, criando novas oportunidades para gerar valor adicional para os clientes.

Com sede em San Jose, Califórnia, e empregando mais de 1.000 funcionários, a Wrike, uma empresa do portfólio da Vista Equity Partners, fornece a aproximadamente 18.000 clientes globalmente soluções que capacitam equipes e trabalhadores distribuídos para planejar, gerenciar e concluir o trabalho em escala com eficiência. Espera-se que a Wrike tenha aproximadamente 30% de crescimento autônomo entre US \$ 180 milhões e US \$ 190 milhões em receita anual recorrente (ARR<sup>1</sup>) de SaaS não auditado em 2021, com a oportunidade de acelerar o crescimento ao longo do tempo sob a propriedade da Citrix.

Entregando o futuro do trabalho

“O trabalho hoje está acontecendo em todos os lugares - em casa, no escritório e na estrada. Acreditamos que, no futuro, o sucesso irá para as empresas que podem suportar modelos de trabalho flexíveis e híbridos e fornecer uma experiência consistente, segura e eficiente que remove a complexidade e o ruído do trabalho para que os funcionários possam se concentrar e ter o melhor

desempenho, onde quer que estejam”, disse David Henshall, presidente e CEO da Citrix. “Juntos, Citrix e Wrike fornecerão as soluções necessárias para potencializar uma experiência de espaço de trabalho digital, entregue na nuvem, que permite às equipes acessar com segurança os recursos e ferramentas de que precisam para colaborar e realizar o trabalho da maneira mais eficiente e eficaz possível em qualquer canal, dispositivo ou local. ”

#### Expandindo o espaço de trabalho digital

A Citrix oferece uma plataforma de trabalho digital líder de mercado a partir da qual as empresas podem fornecer acesso unificado, seguro e confiável aos sistemas, informações e ferramentas de que as pessoas precisam para realizar o trabalho, onde quer que estejam. Com a adição das ofertas da Wrike, a Citrix expandirá sua plataforma para incluir novos recursos de gerenciamento de trabalho colaborativo que permitem às empresas simplificar a execução do trabalho e aumentar a eficácia e produtividade dos funcionários, automatizando e otimizando a colaboração da equipe, bem como unificando fluxos entre todos os funcionários e estilos de trabalho .

“Quando se trata do futuro do trabalho, Citrix e Wrike compartilham uma visão e missão comuns: reduzir a complexidade e o caos do trabalho e capacitar cada pessoa, equipe e organização para alcançar o seu melhor. Juntos, iremos abrir o espaço de trabalho do futuro, transformando verdadeiramente a experiência de trabalho e equipando as pessoas com um conjunto inovador de soluções que podem usar para superar as metas e manter os negócios avançando ”, disse Andrew Filev, fundador e CEO da Wrike.

#### Detalhes Financeiros

A Wrike encerrou o ano de 2020 com mais de \$ 140 milhões em SaaS ARR não auditado, refletindo mais de 30% CAGR em SaaS ARR sobre os dois anos anteriores. Espera-se que a empresa tenha aproximadamente 30% de crescimento autônomo para entre US \$ 180 milhões e US \$ 190 milhões em SaaS ARR1 em 2021, com a oportunidade de acelerar o crescimento ao longo do tempo sob a propriedade da Citrix. A adição da Wrike é altamente complementar à base de clientes existente da Citrix e deve acelerar o crescimento de SaaS ARR da empresa.

Impactos financeiros e contábeis da compra para receita diferida afetarão o lucro por ação não-GAAP de 2021. Espera-se que a integração e outros custos relacionados à aquisição sejam modestamente diluidores do lucro não-GAAP por ação em 2021. A transação deve ser neutra para o lucro não-GAAP por ação e fluxo de caixa livre do ano fiscal de 2022 da Citrix, e acretivo depois disso .

A Citrix espera bancar a transação com uma combinação de novas dívidas e caixa e investimentos existentes. A Citrix está comprometida com suas classificações de crédito de grau de investimento e planeja retornar aos níveis históricos de alavancagem dentro de 24 meses. A empresa obteve um compromisso do JPMorgan Chase Bank, N.A. para um empréstimo-ponte sênior sem garantia de 364 dias de \$ 1,45 bilhões.

#### Advisors

J.P. Morgan Securities LLC está atuando como consultor financeiro da Citrix na transação e a Shearman & Sterling LLP como consultor jurídico. O consultor financeiro da Wrike é o Goldman Sachs Group & Co. LLC, e o consultor jurídico é a Kirkland & Ellis LLP.

#### Informações da teleconferência

A Citrix realizou uma chamada para analistas financeiros e investidores às 8h15 ET de hoje para discutir esta transação e seus ganhos para o quarto trimestre e ano fiscal encerrado em 31 de dezembro de 2020. A chamada está acessível visitando a seção de Relações com Investidores do site da Citrix em <http://www.citrix.com/investors>, em que a carta de rendimentos financeiros do quarto trimestre e do ano fiscal de 2020 discutindo os resultados, destaques trimestrais e perspectivas de negócios, e uma apresentação para o investidor foram postados.

Sobre Citrix A Citrix ajuda as organizações a oferecer uma experiência unificada, independentemente de onde o trabalho precisa ser feito: no escritório, em casa ou em qualquer outro local. Nossos espaços de trabalho digitais fornecem a cada funcionário o que ele precisa para fazer seu melhor trabalho. E nossa plataforma reúne a experiência do usuário, a flexibilidade de TI e a segurança necessária para impulsionar a inovação, a resiliência e a continuidade dos negócios, ao mesmo tempo que amplia os limites geográficos, de dispositivos, de redes e até mesmo de nuvens para entregar uma melhor experiência de trabalho para os funcionários.

Para investidores Citrix: Este comunicado à imprensa contém declarações prospectivas feitas de acordo com as disposições do porto seguro da Seção 27A do Securities Act de 1933 e da Seção 21E do Securities Exchange Act de 1934. As declarações prospectivas neste comunicado à imprensa não constituem garantias de desempenho futuro. Essas declarações, que não são estritamente históricas, incluindo, sem limitação, declarações relacionadas à combinação de negócios proposta; os benefícios da combinação de negócios, incluindo a expansão da plataforma da Citrix, aceleração da transformação do modelo de negócios da Citrix, aumento das expectativas de crescimento, as soluções que as empresas combinadas podem oferecer, a capacidade de transformar a experiência de trabalho, os clientes potenciais que as empresas combinadas pode servir, a expansão potencial do ecossistema de parceiros da Citrix, a criação de valor potencial como resultado de ofertas combinadas e crescimento esperado na receita recorrente anualizada; expectativas em relação a novas dívidas; compromisso com classificações de crédito de grau de investimento e planos para retornar aos índices de alavancagem históricos; expectativas em relação ao impacto da transação no lucro não-GAAP da Citrix por ação e fluxo de caixa livre; e o tempo esperado das transações propostas constituem declarações prospectivas. Essas declarações prospectivas estão sujeitas a uma série de riscos e incertezas que podem fazer com que os resultados reais difiram materialmente daqueles antecipados pelas declarações prospectivas, incluindo, sem limitação, a capacidade da Citrix e Wrike de fechar a transação anunciada; a capacidade da Citrix de perceber os benefícios potenciais da aquisição da Wrike; a possibilidade de o fechamento da transação ser atrasado; aceitação do cliente das ofertas Citrix e Wrike; potenciais interrupções nas operações da Citrix e da Wrike, distração do gerenciamento e outros riscos relacionados à integração da Citrix dos negócios, equipe e tecnologia da Wrike; a capacidade dos profissionais de vendas e parceiros de distribuição da Citrix de vender as ofertas de produtos e serviços da Wrike; a capacidade do Wrike de

reter clientes-chave pós-transação e de atingir a taxa de crescimento prevista na receita recorrente anualizada; riscos relacionados ao financiamento da dívida da contraprestação de aquisição; o impacto da economia global, ambiente político e incerteza nos gastos com TI; crescimento da receita e reconhecimento da receita; produtos e serviços, seu desenvolvimento e distribuição; riscos de demanda e pipeline; fatores econômicos e competitivos, riscos relacionados aos principais relacionamentos estratégicos da Citrix; e outros riscos detalhados nos arquivos da Citrix com a Securities and Exchange Commission. A Citrix não assume nenhuma obrigação de atualizar quaisquer informações prospectivas contidas neste comunicado à imprensa ou com relação aos anúncios aqui descritos.

Sobre medidas financeiras não-GAAP O fluxo de caixa livre é o fluxo de caixa operacional determinado de acordo com os princípios contábeis geralmente aceitos nos Estados Unidos (GAAP), menos as despesas de capital. O fluxo de caixa livre não é uma medida de caixa disponível para despesas discricionárias. O lucro não-GAAP por ação difere do lucro GAAP por ação porque exclui certas medições GAAP de acordo com as práticas anteriores da Citrix, incluindo compensação baseada em ações, amortização de produtos e outros ativos intangíveis e encargos de reestruturação.

# # #

Contatos para imprensa:

Capital Informação Ricardo Varoli: [ricardo@capitalinformacao.com.br](mailto:ricardo@capitalinformacao.com.br) Luciane Bernardi: [luciane@capitalinformacao.com.br](mailto:luciane@capitalinformacao.com.br) Claudia Müller: [claudia@capitalinformacao.com.br](mailto:claudia@capitalinformacao.com.br)

(11) 3926-9617 ou 3926-9518